Roll No.

(12/15-I)

5045

B. Com. (Gen.) EXAMINATION

(For Batch 2011 & 2012 Qnly)

(Third Semester)

PRINCIPLES OF MARKETING-I

BC-305

Time: Three Hours

Maximum Marks: 80

Note: Answer *five* questions in all, taking at least Question No. 1 is compulsory. All questions carry equal marks.

- 1. Explain the following in brief:
 - (a) Marketing as an Art
 - (b) Reference Groups
 - (c) Product Commercialisation
 - (d) Family Packaging

P.T.O.

(3-07) B-5045

- (e) Objectives of Labelling
- (f) Show PLC for Stylish, Fashion and Fads Products
- (g) Difference between Marketing and Selling
- (h) After sales-services $8 \times 2 = 16$
- 2. What is meant by Marketing? Discuss the various approaches to the study of marketing.
 6.10
- 3. Explain Product differentiation and Market segmentation and also discuss their differences.

8,8

- 4. Marketing Management involves its marketing mix in relation to its external marketing Environment. Elucidate. 16
- 5. "Product is the Centre point of all marketing activities." Explain and also give detailed classification of products. 6,10
- 6. What do you mean by Product Planning? Explain its main elements and components.

4,12

- 7. What are the types of Brand? Explain in brief the various brand policies the strategies. 6,10
- 8. Discuss the various stages of Product life Cycle. Suggest appropriate strategies during the growth stage of PLC. 10,6
- 9. Write short notes on the following:
 - (i) Test Marketing
 - (ii) Impact of perception on Consumer behavior 8,8

(Hindi Version)

नोट : कुल पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए । प्रश्न क्र. 1 अनिवार्य है । सभी प्रश्नों के अंक समान हैं ।

- 1. निम्नलिखित का संक्षेप में वर्णन कीजिए :
 - (अ) विपणन कला के रूप में
 - (ब) सदंर्भ समूह
 - (स) उत्पाद वाणिज्यीकरण
 - (द) परिवार पैकेजिंग
 - (इ) लेवलिंग के उद्देश्य

- (फ) शैलीपूर्ण, फैशनेबल तथा मोहनीय उत्पाद के जीवन-चक्र को दर्शाइए
- (ग) विपणन तथा विक्रय में अन्तर
- (ह) विक्रय-उपरान्त सेवाएँ 8×2=16
- 2. विपणन से क्या आशय है ? विपणन के अध्ययन के विभिन्न दृष्टिकोणों की व्याख्या कीजिए। 6,10
- 3. उत्पाद विभेदीकरण तथा बाजार विभक्तिकरण की व्याख्या कीजिए तथा इनके मध्य अन्तर पर भी विचार-विमर्श कीजिए । 8,8
- 4. विपणन प्रबन्ध अपने बाहरी पर्यावरण के अनुसार ही विपणन मिश्रण तैयार करता है। स्पष्ट कीजिए। 16
- 5. ''उत्पाद ही समस्त विपणन क्रियाओं का केन्द्र बिन्दु है ।'' व्याख्या कीजिए तथा वस्तुओं का विस्तृत वर्गीकरण कीजिए । 8,10
- 6. उत्पाद नियोजन से आपका का क्या अभिप्राय है ? इसके मुख्य तत्वों एवं अंगों का वर्णन कीजिए। 4.12
- 7. ब्राण्ड कितने प्रकार का होता है ? विभिन्न प्रकार की ब्राण्ड नीतियों तथा रीति-नीतियों का वर्णन कीजिए । 6,10

- 8. उत्पाद जीवन-चक्र की विभिन्न अवस्थाओं की व्याख्या कीजिए । उत्पाद जीवन-चक्र की विकास अवस्था के दौरान उपयुक्त रीति-नीतियों का सुझाव दीजिए।
- 9. निम्नलिखित पर संक्षिप्त टिप्पणियाँ लिखिए :
 - (अ) परीक्षात्मक विपणन
 - (ब) उपभोक्ता व्यवहार पर बोध का प्रभाव । 8,8

1110